**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «АКАДЕМИЯ ЛИДЕРСТВА И АДМИНИСТРИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ФНС РОССИИ»,**

УТВЕРЖДАЮ

Ректор "Академии ФНС ЛАБ"

_____И.А.Ефремов

«12» декабря 2025 г.

**УЧЕБНЫЙ ПЛАН**
**программы повышения квалификации**
**«Эффективные переговоры. Методы влияния и убеждения»**

**Цель:** *совершенствование и обновление профессиональных компетенций сотрудников налоговых органов в части развития и формирования навыков личной и командной подготовки к переговорам сотрудников налоговых органов*

**Трудоемкость обучения:** *72 часа*

**Форма обучения:** *очная*

| № п/п | Наименование дисциплин, тем | Всего часов | В том числе | | | Форма контроля |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | лекции | практические занятия | промежуточная/ итоговая аттестация | |
| 1 | Тренинг-знакомство | 2 | 0 | 2 | | |
| 2 | Полилог культур России: от исторической памяти | 2 | 2 | 0 | | |
| 3 | Основа переговоров. Цели и стратегия. Подготовка и анализ | 12 | 6 | 6 | | |
| 4 | Логика и искусство аргументации | 8 | 4 | 4 | | |
| 5 | Манипуляции и конфликты в переговорах | 11 | 7 | 4 | | |
| 6 | Практики реализации стратегии сотрудничества и публичные переговоры | 13 | 7 | 6 | | |
| 7 | Завершение переговоров и постпереговорное взаимодействие | 6 | 2 | 4 | | |
| 8 | Практикумы и деловые игры | 6 | 0 | 6 | | |
| 9 | Подготовка проектной работы | 8 | 0 | 8 | | |
| **Всего аудиторных часов** | | **68** | **28** | **40** | | |
| **Итоговая аттестация** | | **4** | | | 4 | защита проекта |
| | **Итого:** | **72** | **28** | **40** | **4** | |

Проректор по научному и инновационному развитию _____ Е.А. Хицков